



Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power

Pascal Py

Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power Pascal Py

 [Télécharger Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricin ...pdf](#)

 [Lire en ligne Faire accepter son prix à ses clients : Le Pric ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power Pascal Py

240 pages

Présentation de l'éditeur

Le Pricing Power est la capacité à faire admettre à ses clients le prix fixé. Ce pouvoir diffère aussi bien chez les vendeurs que d'une entreprise à l'autre. Si l'on en juge par les tarifs affichés par divers constructeurs automobiles, le Pricing Power de Ferrari est significativement supérieur à celui de Peugeot. Il en va de même au sein d'une équipe de vente. Certains savent défendre les prix alors que d'autres y parviennent difficilement ! L'auteur, dans cette nouvelle édition amplement enrichie, livre de nombreuses techniques et astuces, qu'il enseigne au cours de ses formations. Il invite le lecteur à développer son Pricing Power et ses aptitudes à la négociation en apprenant à : défendre et argumenter son prix dans la vente ; légitimer les écarts de prix face à la concurrence ; savoir quand, comment, quel prix annoncer pour " passer " ; surmonter l'objection " c'est trop cher " ; résister à la pression du client qui sollicite une remise ; faire accepter son prix au plus récalcitrant ; négocier et sortir gagnant ; réussir sa vente face à un concurrent moins cher. Biographie de l'auteur

Pascal PY dirige Forventor, cabinet spécialisé en efficacité commerciale et management. Docteur ès Sciences Economiques, manager d'importantes équipes de vente, il conseille, perfectionne et recrute les forces de vente. Son expertise reconnue en matière commerciale fait de lui l'un des meilleurs spécialistes actuels.

Download and Read Online Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power Pascal Py

#T0V39HWR4MN

Lire Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py pour ebook en ligne Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py à lire en ligne. Online Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py ebook Téléchargement PDF Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py Doc Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py Mobipocket Faire accepter son prix à ses clients : Le Pricing Power par Pascal Py EPub

T0V39HWR4MNT0V39HWR4MNT0V39HWR4MN